



# Social Bond Framework

Junho 2024





## Sumário

<b>1. Sobre a Mottu .....</b>	<b>3</b>
<b>1.1 Agenda ESG .....</b>	<b>7</b>
<b>2. Racional do Framework .....</b>	<b>10</b>
<b>3. Framework .....</b>	<b>12</b>
<b>3.1 Alinhamento aos Princípios que regem os Títulos Sociais .....</b>	<b>12</b>
<b>3.2 Uso dos Recursos .....</b>	<b>12</b>
<b>3.3 Processo de Avaliação e Seleção dos Projetos .....</b>	<b>14</b>
<b>3.4 Gestão de Recursos .....</b>	<b>14</b>
<b>3.5 Reporte .....</b>	<b>15</b>
<b>3.6 Verificação Externa .....</b>	<b>16</b>
<b>4. Disclaimer .....</b>	<b>17</b>

## 1. Sobre a Mottu

A Mottu (“Companhia” ou “Mottu”) é uma empresa brasileira que nasceu em janeiro de 2020 com o negócio de aluguel de motocicletas focado em entregadores autônomos que atuam em plataformas, como por exemplo iFood e Rappi. Em seguida veio a pandemia e o negócio cresceu. A Companhia iniciou as suas operações oferecendo aluguel de motocicletas a um baixo custo a pessoas sem acesso à crédito. O objetivo principal da Companhia é criar um ecossistema para os entregadores, por isso em 2021 criou o Mottu Entregas, uma plataforma que conecta entregadores aos restaurantes e varejistas de um modo geral. Os restaurantes oferecem serviços de entrega e o entregador que aluga moto na Mottu decide se aceita ou não fazer esse serviço.

Apesar do mercado de *delivery* e mototáxi estar crescendo de forma exponencial no Brasil e em outros países da América Latina, muitos trabalhadores informais não conseguem acessar esta renda por não terem o dinheiro ou o crédito necessário para investirem em uma moto. A Mottu não faz nenhum *background check* de crédito ou criminal (o cliente é recusado somente se houver um mandado de prisão em aberto), dando acesso a uma oportunidade de trabalho que possibilita uma vida íntegra a qualquer pessoa que esteja disposta a trabalhar, tendo uma nova chance de fazer seu *ganha-pão*, algo que fica claro nas respostas dos clientes da Mottu na pesquisa “Transformando Realidades”. Algumas das respostas estão disponíveis no **Anexo 1**.

Segundo o estudo da Amobitec<sup>1</sup>/CEBRAP<sup>2</sup> de 2023 estima que entregadores tem uma renda líquida entre R\$ 1.980 e R\$ 3.039 (1,6 a 2,5 vezes o salário-mínimo do período). Adicionalmente, segundo o relatório, 60% dos entregadores indicam como **principal vantagem** a **autonomia** na escolha dos horários e em segundo lugar a **renda gerada**. Pesquisas internas com os clientes da Mottu têm demonstrado o aumento de renda dos clientes e a satisfação com a melhoria de vida.

Atualmente, o modelo da Mottu atinge cerca de 57 mil clientes em um ecossistema de logística com rastreabilidade de todas as motocicletas locadas e muita tecnologia embarcada na motocicleta e no App, gerando mais segurança e conforto para o entregador. A Companhia possui operações em mais de 40 cidades

<sup>1</sup> <https://amobitec.org/com-dados-ineditos-de-99-ifood-uber-e-ze-delivery-pesquisa-mostra-quem-sao-e-quanto-ganham-motoristas-e-entregadores-no-brasil/>

<sup>2</sup> <https://cebrap.org.br/wp-content/uploads/2023/05/Amobitec12mai2023.pdf>

no Brasil e no México e estabeleceu sua própria linha de montagem em Manaus, visando atender à crescente demanda.

Uma das dificuldades enfrentadas por parte da população para ingressar neste mercado de trabalho é a aquisição de uma motocicleta, ou o acesso a crédito, que a maioria não possui. As altas taxas de juros praticadas por instituições financeiras quando o crédito é aprovado (em média 50% ao ano), e os altos custos para manter um veículo, como por exemplo IPVA, seguro, licenciamento e manutenção, limitam e restringem a entrada de novos profissionais no mercado. Considerando este cenário, a Mottu apresenta soluções para estes problemas com um modelo *“one-stop-shop”* visando desbloquear este mercado e criar oportunidades. O modelo da Mottu envolve:



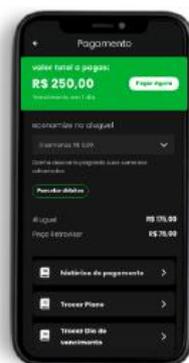
#### **Baixo custo para os clientes manterem as motocicletas:**

- Economia em escala devido a operação de manutenção e peças de reposição a preços acessíveis;
- Mottu possui linha de montagem própria o que reduz e otimiza os custos de produção;
- A manutenção preventiva é por conta da Mottu;
- Os clientes possuem uma redução de aproximadamente 28% dos custos ao participar da Mottu.



#### **Os clientes nunca estão só:**

- Acompanhamento 24 horas para os clientes em caso de acidentes ou roubos;
- Assistência rodoviária 24 horas;
- Manutenção especializada para garantir a segurança dos clientes;
- GPS garantindo o monitoramento em tempo real de todas as motos, com possibilidade de bloqueio.



### Não há checagem de crédito dos locatários:

- Qualquer pessoa pode alugar as motos e começar a utilizar para geração de renda;
- Clientes que eventualmente não teriam acesso a crédito em instituições tradicionais, conseguem alugar na Mottu;
- Modelo de aluguel com pagamento antecipado semanalmente.



### Alto engajamento:

- A Mottu possui um aplicativo de *delivery* que está disponível apenas para os clientes que utilizem as suas motos;
- Mais de 2mil lojistas cadastrados de todos os tipos (restaurantes, farmácias, *e-commerce*, etc.)
- A Mottu possui autoescola em São Paulo para apoiar a retirada da Carteira Nacional de Habitação (CNH) para seus clientes a preço de custo.



### Alta tecnologia:

- Motocicletas com rastreadores e sensores monitoradas em tempo real para garantir segurança aos entregadores e a todo ecossistema logístico;
- Aplicativo de entrega inteligente que proporciona uma experiência de entrega superior;
- Monitoramento em tempo real das motocicletas visando a rastreabilidade e para garantir um comportamento e uso correto (bloqueio remoto das motocicletas ou encerramento do contrato com o cliente);

No final de 2023 a Mottu possuía 48 mil motocicletas alugadas espalhadas por todos os estados brasileiros, com maiores concentrações nos estados São Paulo, Pará, Ceará, Maranhão, Goiás e Pernambuco. Em todas as localidades que a Mottu está presente, a Companhia oferece o mesmo cuidado e atenção ao cliente. Os softwares de monitoramento, aplicativo e outras tecnologias da Mottu são proprietárias, fruto de investimentos ao longo de 4 anos de construção.

Para escalar o crescimento e reduzir custos com a aquisição de motos, a Mottu decidiu construir uma fábrica em Manaus com capacidade de produção de 15 mil motos por mês. Hoje, ela já é a 3ª maior produtora de motocicletas do Brasil, de acordo com o relatório de emplacamentos de março de 2024 da FENABRAVE<sup>3</sup>.

A Mottu possui dois modelos de contrato de aluguel. O primeiro é um modelo de locação anual, onde o cliente efetua o pagamento antecipado semanalmente e faz a utilização da motocicleta. No segundo modelo, o cliente faz um pacote de locação por dois anos e ao final deste período, poderá adquirir a motocicleta pelo custo simbólico de R\$ 1,00. Este modelo se apresenta como uma possibilidade de financiamento ao cliente que, na maioria dos casos, não possui crédito aprovado e sonha em ter a motocicleta própria.

Vale lembrar que como o pagamento da locação é semanal e antecipado, ele se adequa ao fluxo de recebimento semanal do entregador feito pelos principais aplicativos de entrega. Desta forma, o cliente evita o endividamento, e conseqüentemente, não irá pagar altas taxas de juros como seria em um modelo tradicional de financiamento. Ao longo dos 2 anos, o cliente deve fazer a manutenção preventiva obrigatória nas unidades da Mottu sem custo adicional, garantindo assim a qualidade da moto e a segurança do cliente. O cliente é avisado através do aplicativo quantos quilômetros faltam para a próxima revisão, que pode ser agendada virtualmente para o dia e horário mais conveniente.

---

<sup>3</sup> Disponível em: <https://www.fenabreve.org.br/Portal/conteudo/emplacamentos> (acesso em abril de 2024).

## 1.1 Agenda ESG

Um dos propósitos da Mottu é reescrever as histórias dos seus clientes e de seus familiares, entregando oportunidades de uma vida melhor, oferecendo mais dignidade e possibilidades para estas pessoas.

Alguns dos indicadores que medem o impacto social vinculado a atividade da Mottu, contabilizados em 2023, são:



- 96% dos seus clientes vivem em comunidades com renda média de até 0.9 salários-mínimos per capita;
- 93% tinham renda mensal de até 0.9 salários-mínimos per capita antes de entrarem na Mottu;
- 70% são pessoas negras (pretos e pardos);
- 93% não possuem graduação completa;
- 81% dos clientes disseram que tiveram uma melhora em suas vidas após virarem clientes da Mottu.

Devido ao seu baixo custo e facilidade de acesso a uma primeira ferramenta de trabalho, o perfil dos clientes da Mottu é majoritariamente de pessoas em situação de vulnerabilidade social. Na média das últimas pesquisas realizadas pela Mottu no ano de 2023, temos um recorte étnico caracterizado por 70% de pessoas que se autodeclaram pretas ou pardas, 27% brancas, 2% indígenas e 2% amarelas.

Quando adicionamos outras camadas de recorte social, como por exemplo renda, a Mottu realizou uma pesquisa no ano de 2023, questionando qual era a renda dos clientes antes de se tornarem clientes da Mottu. O resultado desta pesquisa apresenta o seguinte cenário:

Renda familiar <sup>4</sup>	%
Acima de R\$ 4.000,00	7%
Entre R\$ 3.000,00 e R\$ 4.000,00	10%
Entre R\$ 2.000,00 e R\$ 3.000,00	24%
Entre R\$ 1.000,00 e R\$ 2.000,00	43%
Menos de R\$ 1.000,00	8%
Desempregado	7%

Ao se tornar cliente da Mottu, é esperado que os clientes tenham aumento da sua renda, considerando que irão utilizar a motocicleta como uma ferramenta de trabalho, seja para realizar entregas ou atuando como mototáxi. Considerando isso, ainda no ano de 2023, a Mottu também questiona os seus clientes sobre sua faixa de renda após iniciarem a locação com a Mottu. As faixas de renda familiar após iniciarem na Mottu são apresentadas na tabela abaixo:

Renda familiar	%
Acima de R\$ 4.000,00	9%
Entre R\$ 3.000,00 e R\$ 4.000,00	18%
Entre R\$ 2.000,00 e R\$ 3.000,00	31%
Entre R\$ 1.000,00 e R\$ 2.000,00	31%
Menos de R\$ 1.000,00	7%
Desempregado	4%

Comparando os dados da renda antes e depois de se tornarem clientes da Mottu, observamos que o percentual de clientes que estavam concentrados na faixa de renda abaixo de R\$ 2.000,00 saiu de 59% para 42% em 2023. Este indicador será monitorado frequentemente pela Mottu visando acompanhar a melhoria na renda dos seus clientes.

Por fim, olhando sob a ótica da escolaridade, também identificamos um público vulnerável, uma vez que apenas 47% possuem o ensino médio completo e 7% possuem ensino superior completo. Os clientes usam as motocicletas para os mais diversos fins, 47% utilizam para atuar como motoboy de entregas (comidas e

<sup>4</sup> O termo "renda familiar" foi utilizado considerando que no questionário feito pela Mottu os clientes declararam que outras pessoas são sustentadas pela sua renda.

pacotes), 38% atuam como mototáxi, levando passageiros, 10% utilizam para ir trabalhar em seu emprego fixo e 5% para se deslocar para estudos e outros lugares.

Visando democratizar o acesso às motocicletas, a Mottu possui o serviço “Autoescola Mottu”, que possui condições de i) zero entrada: o pagamento da matrícula só ocorre após o início das aulas, ii) sem taxas: não são cobradas taxas de remarcação do exame teórico, iii) taxa de exame: taxa de remarcação de exame prático com melhor custo. Uma operação focada no cliente para criar a autoescola mais barata de São Paulo, operando a preço de custo para quem vira cliente Mottu.

Por outro lado, pensando em mitigar eventuais riscos de acidentes, os clientes da Mottu fazem uma manutenção preventiva nas oficinas próprias da Mottu, sem custo adicional. O objetivo é garantir o bom funcionamento de todos os componentes da motocicleta, dando segurança e mais tempo de trabalho disponível para o cliente. A Mottu procura diligência máxima das motos para estarem em sua melhor qualidade, havendo bloqueios e em casos extremos a quebra de contrato caso o cliente não traga sua moto para a revisão preventiva. Uma realidade bastante diferente da maioria dos entregadores que possuem moto própria, muitos só fazem a manutenção corretiva, conduzindo com pneus carecas, freios no limite do uso, entre outros, dirigindo motos que estão propensas a acidentes.

Com a tecnologia embarcada na moto, a Mottu consegue mapear bons e maus comportamentos. O comportamento do entregador durante a direção é fundamental para a segurança dos clientes. A partir desta análise de dados, com o tempo a Mottu irá implementar alertas e avisos aos entregadores mais “apressados” a reduzirem sua velocidade, indicando que o modo de direção está perigoso. Essa orientação ainda não ocorre, mas é um exemplo de desenvolvimento tecnológico que a Mottu deve criar ao longo do tempo para gerar mais segurança no trânsito.

Além do impacto social, as atividades da Mottu também agregam benefícios ambientais, dado que hoje as motocicletas utilizadas pela Mottu são as mais eficientes do Brasil em termos de consumo de combustível. Cada motocicleta realiza em média 65km/litro de combustível, a metade de uma motocicleta média brasileira. Consequentemente, há uma redução de emissões de gases poluentes pelo baixo consumo de combustível. Em estudos realizados pela Mottu<sup>5</sup>, observou-

---

<sup>5</sup> Mottu, Ipea, Honda. O estudo considerou uma estimativa de 14 milhões de motocicletas, um fator de emissão de 2.28 kg CO<sub>2</sub>/L de combustível e uma média de consumo de 35 km/L de combustível, considerando o consumo médio da motocicleta Honda, modelo CG 160cc.

se que as motocicletas da Mottu emitem 35 gCO<sub>2</sub>/km, enquanto a média nacional da frota de motocicletas emite 65 gCO<sub>2</sub>/km. Para as emissões de monóxido de carbono (CO), as motocicletas da Mottu também apresentam maior eficiência, emitindo 0,294 gCO/km, enquanto a média nacional apresenta 1,225 gCO/km, sendo quatro vezes superior às emissões da Mottu. Comparando com veículos leves, as motocicletas são mais eficientes em termos de consumo de combustível e, conseqüentemente, reduzem as emissões de gases do efeito estufa. Portanto, utilizar motocicletas para entregas ou como meios de locomoção é mais benéfico para o meio ambiente e para a saúde da população.

Com relação a destinação e tratamento dos resíduos gerados na fábrica de Manaus e nas áreas de manutenção preventiva, a Mottu possui um time técnico e operacional que realiza a segregação e destinação correta de acordo com a legislação vigente para cada tipo de resíduo. O óleo de lubrificação usado, por exemplo, é destinado para uma empresa que transforma, através do rerrefino, o resíduo em óleo básico, garantindo um tratamento e destinação adequados. As peças de manutenção também são devidamente recicladas por empresas certificadas.

## 2. Racional do Framework

Este Framework ("Framework") foi criado para emissões de títulos e obtenção de empréstimos sociais ("Instrumentos Sociais"). Através deste Framework, a Mottu tem como objetivo ampliar o seu impacto social na oferta de motocicletas para ser um incremento de renda para pessoas em situações de vulnerabilidade social.

A Mottu, consciente da sua forte atuação no setor locação de motocicletas, aliado à sua capacidade de influência e capilaridade, entende que finanças sustentáveis podem potencializar sua contribuição à agenda social do setor e à sociedade como um todo, principalmente com relação ao impacto social que a Companhia pode realizar mudando a realidade de pessoas que vivem em comunidades de baixa renda.

Em linha com sua estratégia, a Companhia optou por integrar a destinação de recursos com viés de impacto social que são relevantes para o seu negócio, seus *stakeholders* e para o contexto em que opera à sua estratégia financeira. O

Framework permite que a companhia alinhe sua estratégia de financiamento à sua estratégia de sustentabilidade, missão, visão e valores, bem como reforce seus compromissos ligados aos ODS da ONU.

A Mottu poderá participar de diferentes operações financeiras que podem ou não estar alinhadas a este Framework em termos de uso de recursos, indicadores, metas, ou outros aspectos. Portanto, recomendamos que os provedores de recursos da Companhia (investidores, bancos e agências multilaterais) sempre avaliem a documentação específica de cada uma das emissões da Companhia.

Este Framework será aplicável para toda a Companhia, bem como para suas subsidiárias e afiliadas no Brasil.

### 3. Framework

#### 3.1 Alinhamento aos Princípios que regem os Títulos Sociais

Este Framework foi elaborado de acordo com o *Social Bond Principles*<sup>6</sup> de 2023 (“SBP”) publicado pela *International Capital Market Association* (“ICMA”) e os *Social Loan Principles (SLP)*<sup>7</sup> de 2023 publicado pela *Loan Market Association* (LMA).

Os Instrumentos Sociais são opções de financiamento onde os recursos são aplicados exclusivamente para financiar ou refinar (reembolso) projetos com benefícios sociais. Os SBP e os SLP fornecem diretrizes que reforçam as boas práticas do mercado para elencar os projetos elegíveis para utilização em Instrumentos Sociais.

Este Framework está alinhado aos quatro componentes principais do SBP para Instrumentos Sociais, quais sejam:

- Uso dos Recursos (*Use of Proceeds*);
- Processo de Avaliação e Seleção dos Projetos (*Process for Project Evaluation and Selection*);
- Gestão dos Recursos (*Management of Proceeds*);
- Reporte (*Reporting*).

#### 3.2 Uso dos Recursos

Os recursos líquidos captados através do título social pela Mottu serão utilizados para investimentos que atendam aos Critérios de Elegibilidade descritos abaixo e estejam diretamente ligados a projetos com claros benefícios sociais.

São considerados investimentos elegíveis aqueles realizados em até dois anos (24 meses) anteriores à respectiva data de captação ou investimentos futuros, realizados dentro do prazo da respectiva captação. A Mottu irá alocar os recursos líquidos captados o mais rápido possível, em até 24 meses a contar da data de emissão do Instrumento Social realizado ao amparo deste Framework.

<sup>6</sup> <https://www.icmagroup.org/assets/documents/Sustainable-finance/2023-updates/Social-Bond-Principles-SBP-June-2023-220623.pdf>

<sup>7</sup> <https://www.lsta.org/content/social-loan-principles-slp/>

**Tabela 1:** Critérios de Elegibilidade para Instrumento Social

Categoria Elegível	Descrição do projeto	Indicadores	Alinhamento aos ODS
<p><b>Avanço Socioeconômico e empoderamento</b></p>	<p>Investimentos na aquisição de motocicletas, produzidas na linha de montagem da Mottu em Manaus.</p> <p><b>Público-alvo:</b>            Clientes que utilizem a Mottu para trabalhar (motoboy ou mototáxi) em tempo integral ou parcial e sejam:            - Clientes que possuíam renda familiar de até R\$ 2.000,00 antes de se tornarem clientes da Mottu, ou;            - Pessoas negras (pretas e pardas),</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Percentual de clientes sem ensino superior completo (%);</li> <li>• Percentual de clientes que não possuem o ensino médio completo (%);</li> <li>• Percentual de clientes que se identificam como negros (pretos e pardos) (%);</li> <li>• Percentual de clientes que autodeclararam melhoria em sua qualidade de vida (%)</li> <li>• Percentual de clientes que possuem renda familiar abaixo de R\$ 2.000,00 antes e depois de se tornarem clientes da Mottu (%);</li> <li>• Indicador de satisfação dos serviços prestados (NPS);</li> <li>• Número de clientes da Mottu (nº absoluto)</li> <li>• Emissões evitadas (gCO2/km e gCO/km)</li> </ul>	  

A oferta de motocicletas pela Mottu, cria oportunidades e ferramentas para que pessoas em situação de vulnerabilidade social tenham um incremento de renda para criarem uma realidade diferente para elas e seus familiares. Considerando isso, a Mottu irá reportar os indicadores listados na tabela acima de forma agregada para que seja possível observar esses impactos positivos em todos os seus clientes.

Para o indicador de emissões evitadas, a Mottu irá comparar as emissões das suas motocicletas com base no consumo médio de combustível com a média de consumo das motocicletas da Honda, modelo CG 160cc. O fator de emissão utilizado será de 2.28 kg CO2/L de gasolina.

### 3.3 Processo de Avaliação e Seleção dos Projetos

A Diretoria Financeira e as Equipes Operacionais (time de segurança da motocicleta, manutenção, jurídico) da Mottu serão responsáveis pela avaliação do projeto elegível (compra de motocicletas) para os recursos provenientes do Instrumento Social de acordo com a Categoria Elegível descrita na Tabela 1.

As equipes operacionais e financeira elegem os projetos aplicáveis e levam para aprovação final do Board da Companhia, atualmente composto por 7 assentos, sendo 3 representantes dos funcionários sócios da companhia, 3 representantes dos fundos que investiram na companhia, e 1 assento independente, que dá suporte à Diretoria Executiva. O Board buscará (i) garantir que os projetos aos quais serão destinados os recursos do Instrumento Social cumpra os Critérios de Elegibilidade descritos neste Framework, (ii) garantir que os indicadores estão sendo monitorados, (iii) garantir o cumprimento dos requisitos legais, sociais e ambientais aplicáveis.

Com relação aos monitoramento dos indicadores de impacto, a Mottu realiza pesquisas mensalmente com seus clientes, enquanto eles aguardam as manutenções das suas motocicletas. Hoje, dos seus aproximadamente 57 mil clientes, a Mottu possui respostas de aproximadamente 40 mil clientes, o que permite identificar o perfil socioeconômico. A pesquisa é voluntária e aborda os seguintes tópicos: razão da utilização das motos, probabilidade de recomendação, perfil de ganhos antes e após utilização da Mottu, etnia, nível de escolaridade, satisfação com os serviços.

### 3.4 Gestão de Recursos

Os recursos líquidos serão administrados pela unidade competente e gerenciados pelo Departamento Financeiro através de sistemas de rastreamento interno.

Os recursos serão direcionados exclusivamente para compra de motocicletas que serão locadas para o público-alvo vulnerável, conforme definido no tópico “Uso dos Recursos” deste Framework. Para fins de comprovação do direcionamento dos recursos, será evidenciado o direcionamento de recursos

proporcionalmente ao percentual de clientes que a Mottu possua que esteja enquadrado como público-alvo vulnerável, conforme definido no tópico “Uso dos Recursos” deste Framework. Para isso, também será considerado o mesmo recorte temporal do uso dos recursos. Por exemplo, caso os recursos sejam usados para o reembolso de despesas realizadas nos 12 meses anteriores à data da emissão, o lastro social deverá considerar a proporção de clientes enquadrados como público-alvo vulnerável neste mesmo período de tempo.

A alocação completa dos recursos ocorrerá em até 24 meses a contar da data de emissão do Instrumento Social. Em casos de reembolso, este se limitará a despesas em projetos/ativos que ocorreram em até 24 meses antes da captação.

Até que haja a alocação total dos recursos líquidos disponíveis, estes deverão ser mantidos em caixa, equivalentes de caixa ou outros investimentos de baixo risco e de alta liquidez limitado a: Certificados de Depósito Bancário (CDBs) ou operações compromissadas de bancos AAA, Letras Financeiras de bancos AAA, de acordo com ratings de risco. Como esses instrumentos são de baixo risco e financiam a operação de uma instituição financeira como um todo, não há risco significativo de gerar qualquer impacto socioambiental negativo. Da mesma forma, a Mottu se compromete a não utilizar o mesmo lastro social para mais de uma captação, evitando a dupla contagem de lastro.

Caso a Mottu falhe em direcionar os recursos para a aquisição de motocicletas que irão atender o público-alvo definido anteriormente, haverá o redirecionamento de recursos em até 3 meses.

### **3.5 Reporte**

A Mottu irá preparar, anualmente, um relatório de indicadores financeiros e dos indicadores de impacto social descritos no presente Framework (“Relatório Anual”), que passarão por única verificação externa em até 18 meses da data de emissão. Os indicadores financeiros serão reportados de acordo com cada instrumento financeiro rotulado. O Relatório Anual será elaborado até a data de vencimento dos títulos.

O Relatório Anual poderá ser incluído no Relatório de Sustentabilidade da Companhia, em um relatório financeiro anual ou ainda, em um relatório específico,

a exclusivo critério da Companhia, e será disponibilizado via e-mail aos investidores envolvidos com os Instrumentos Sociais

Além dos indicadores sociais e de impacto listados na Tabela 1, o relatório irá incluir os seguintes indicadores financeiros:

- I. Volume de recursos captados (R\$);
- II. Proporção de investimentos futuros em contraponto a reembolsos (considerando a data da captação);
- III. Proporção de recursos já alocados (considerando a data do reporte);
- IV. Instrumentos financeiros nos quais foram mantidos os recursos temporariamente não alocados (em R\$ e %).

O presente Framework e o Relatório de Verificação externa serão disponibilizados via e-mail aos investidores envolvidos com os Instrumentos Sociais.

### **3.6 Verificação Externa**

A Companhia irá contratar consultoria independente (“Consultoria Especializada”) para fornecer o parecer de segunda opinião (*Second Party Opinion - “SPO”*) sobre este Framework, atestando, inclusive, o alinhamento com o *Social Bond Principles* da ICMA e ao *Social Loan Principles* da LMA. O SPO será enviado para os investidores envolvidos com os Instrumentos Sociais.

Qualquer versão futura desse Framework, caso haja, irá manter ou aumentar os níveis de transparência e reporte e, neste caso, será alvo de atualização da verificação externa.

## 4. Disclaimer

Este Framework não constitui uma recomendação com relação a quaisquer valores mobiliários da Mottu ou de qualquer de suas afiliadas. Este Framework não é, não contém e não pode ser considerado como uma oferta de venda ou uma solicitação de qualquer oferta de compra de quaisquer valores mobiliários emitidos pela Mottu ou qualquer de suas afiliadas.

Em particular, nem este documento nem qualquer outro material relacionado pode ser distribuído ou publicado em qualquer jurisdição em que seja ilegal fazê-lo, ainda, qualquer distribuição ou publicação está condicionada a autorização prévia da Mottu, exceto em circunstâncias que resultarão no cumprimento de eventuais leis e regulamentos aplicáveis. As pessoas em posse de tais documentos devem estar cientes e observar todas as restrições aplicáveis à distribuição ou publicação deste documento e/ou qualquer outro material relacionado.

Quaisquer instrumentos de dívida que possam ser emitidos pela Mottu e/ou por quaisquer de suas afiliadas de tempos em tempos, incluindo quaisquer títulos vinculados à sustentabilidade, devem ser oferecidos por meio de um prospecto separado ou documento de oferta de acordo com todas as leis e regulamentações aplicáveis. Nesse sentido, qualquer decisão de compra de tais valores mobiliários devem ser feita exclusivamente com base nas informações contidas no respectivo prospecto ou documento de oferta fornecido em conexão com a oferta de tais valores mobiliários, e não com base neste Framework.

Este Framework pode conter informações sobre eventos futuros, tais informações não seriam apenas fatos históricos, mas refletiriam os desejos e as expectativas da direção da Companhia. As palavras "acredita", "espera", "planeja", "prevê", "estima", "projeta", "almeja" e similares pretendem identificar afirmações que, necessariamente, envolvem riscos conhecidos e desconhecidos, de modo que podem ou não ser concretizadas.

Riscos conhecidos incluem incertezas, que não são limitadas ao impacto da competitividade dos preços e serviços, aceitação dos serviços no mercado, transações de serviço da Companhia e de seus competidores, aprovação

regulamentar, flutuação da moeda e outros riscos descritos nos relatórios da Companhia.

Este Framework não constitui uma oferta, recomendação ou solicitação de compra de qualquer ativo mobiliário da Companhia.

As informações e opiniões contidas neste Framework consideram os princípios do *Social Bond Principles* de 2023 emitidas pela *International Capital Market Association* e pelo *Social Loan Principles* da *Loan Market Association* e são fornecidas na data deste documento, de modo que estão sujeitas a alterações sem aviso prévio. A Companhia não se obriga a atualizar este Framework mediante novas informações e/ou novas diretrizes e/ou acontecimentos futuros. Este Framework não se destina e nem pode ser invocado para criar relações jurídicas, direitos ou obrigações.

## ANEXO 1

**Depois de alugar sua Mottu, por que sua vida melhorou?**

Depois que aluguei minha renda aumentou. Graças a Deus que está tudo dando certo.

minha vida era uma dureza trabalhava né uma empresa o encarregado apertava a minha mente o que eles me pagava em um mês graças a Deus e empresa MOTTU ganho em uma semana o que eu ganhava em um

Meu ganhar pão melhorou muito minha vida graças a Deus trabalho com ela sem problema

Na verdade já trabalhava na Rua, mas com a pandemia precisei vender a moto que tinha devido ao aluguel da casa que morava, aí fiquei um tempo parado tentando arrumar emprego em outras funções e não consegui, logo conheci a mottu pela internet e juntei dinheiro para alugar, e graças a Deus estou conseguindo pagar minhas contas e o aluguel, e já estou terminando de limpar meu nome para financiar outra moto, pra eu voltar a trabalhar com meu próprio veículo, e pra falar a verdade a MOTTU foi uma salvação.

Porquê estou trabalhando graça a deus tá me ajudando muito

Estava desempregado com uma filha de 1 ano e minha mulher grávida. Um amigo me informou sobre o APP e fu conhecer melhor. E hoje tenho minha renda semanal. Graça a Deus e a mottu.

Vendi minha moto para paga dívida, fiquei sem moto e graças a Deus primeiramente e a mottu que consegui me erguer trabalhar novamente e etc..

Eu não arrumava trabalho bom por. Conta de antecedentes criminais, só mente de ajudante.e ganhava muito pouco não conseguia me manter tava muito difícil, graças a Deus , o aplicativo veio pra mudar a vida Pq eu trabalho todos os dias e é ótimo pra mim da as condições da minha família meu filhos graças a deus primeiramente e segundo a motuur

Graças a Deus e a Mottu, eu não fico mais duro, esperando o pagamento da empresa onde eu trabalho de dia, não pego mais o ônibus lotado para ir trabalhar, e ainda faço uma renda extra..

Obrigado Mottu por fortalecer o meu corre!!

Então eu tinha uma Bros que estava me dando muito trabalho eu estava gastando muito dinheiro aí resolvi vender e alugar outra moto, graças a Deus foi a melhor coisa que eu fiz, não me arrependo.

Sou cabeleireiro mas pandemia Tive que deixar meu salão e foi a opção de conhecer deu muito certo graças a Deus tem conseguido pagar minhas contas e tô super satisfeito obrigado

Sou motorista de ônibus de turismo, a primeira classe a sofrer com a pandemia tinha uma xre 300 vendi pea pagar as contas e aluguei minha Mottu e graças a Deus hoje dispenso trabalho de motorista, não por orgulho e sim por uma oportunidade melhor. Obrigado Mottu

Ha mottu

Foi uma oportunidade divina na minha vida

Presente de Deus

Deus abençoe ha vida de todos vcs da mottu

Eu estou mais tranquilo na questão de locomoção, pois vir do trabalho em ônibus cheio me deixava muito chateado, fora que faço agora no próprio aplicativo mottu e em outras plataformas uma grana extra, que Uma mãe essa empresa serio mesmo.agradecer primeira mente a Deus.a mottu p fortalecer o corre do pessoal .tá de parabéns com essa moto de tiro a minha renda p da sutabilidade a 🙏. Obrigado senhor

Estava desempregado e sem renda, agora me ajudou financeiramente estou conseguindo pagar minhas conta graças a Deus, e a mottu

To trabalhando nas entregas e minha vida melhorou 100%

Ajudo minha família graças a Deus e as vcs equipe da mottu tmj

Obgd mottu pela força

Pq eu trabalho bastante graça a Deus

Eu trabalhava de bicicleta hj graças a Deus vcs apareceram

pagava 640 de condução ,graça a Deus a mottu mudo bastante na.minha vida não tenho que reclama

Ela mudou minha vida da água pro vinho de verdade obrigado mottu pela parceria, e porte acreditado em min... Deus abençoe vcs mottu..

Eu me encontrava desempregado, hoje sustento minha casa minha família, graças a Deus e a mottu  
 Porque eu vendia picolé, e fui rodar App é Gracas a Deus e depois a vcs, mha vida mudou, GRATIDÃO a vcs!  
 Pq naobfco sem emprego, só a parte da manutenção que eu acho que vcs deveriam dar mais atenção pois  
 quando minha moto saiu da última revisão no dia seguinte a roda de trás caiu pelo amor de Deus tem que  
 ter alguém mas responsável pq se morrermos por falha sua Não vai pegar bem pra vcs

**GANHANDO MAIS DINHEIRO,QUALIDADE DE VIDA BEM MELHOR GRAÇAS À DEUS**

Acho que pra quem não tem um emprego fixo registrado e somente habilitação está sendo útil graças a Deus  
 Por que com a mottu eu conseguir pagar minhas contas e comprar as coisas pra casa graças a Deus e a  
 mottu obrigado Deus abençoe a vida de vcs 🙏❤️🙏

Pq consigo trabalhar levar sustento para minha familia unica coisa que me chatea ainda mas creio que a  
 mottu jaja ira resolver pq preciso trocar de moto eu trabalho com.pop mais queria trocar pela tvs mas creio  
 que a empresa jaja ira ter motos disponíveis mas tirando isso nao tenho nada reclamar obg por me fornece  
 Porque tô trabalhando graças a Deus

Fácil acesso ao lugares e trabalho..e consigo fazer um dinheiro extra graças a Deus

A mottu foi uma mãe pra mim...

Através dela consigo o meu sustento e o sustento dela também, consigo comprar presentes para meus  
 netos e filha !!!!

Depois dá mottu na vida foi só alergia.

Quem Trabalha Deus Ajuda.

estava desempregado á quase dois anos. a possibilidade de alugar uma moto, foi oque me tirou do buraco.

Eu agradeço primeiro á Deus. É a vcs apareceram na hora certa. Obrigado

Estava desempregado agora estou trabalhando graças a Deus 🙏 obrigado mutuu

A mottu foi uma benção na minha vida ! Tinha acabado de vim de um acidente , e não tinha ideia do que  
 fazer , aí conheci a empresta depois de ver alguns amigos alugando acabei alugando uma e consegui aos  
 poucos com essa oportunidade me levantar e conquistar minhas coisinhas . Primeiramente agradeço a Deus  
 e depois a vocês que me possibilitaram colocar comida em minha mesa e pagas minhas contas . O esforço é  
 meu mais e vocês que deram a ferramentas. Costumo dizer que a mottu é um degrau pra quem tá se

Conseguindo trabalhar todos os dias com ela

Deus vem me abençoando

Melhorou bastante graças a Deus, minha vida financeiro melhorou meu dia a dia só tenho que a agradecer a  
 Deus e vocês pela oportunidade que vocês mim deu, e que Deus abençoe sempre vocês a equipe mottu,

Estava desempregado e a estou trabalhando graças à Deus e a mottu !!!

A mottu salvo minha vida deus abençoe sou muito grato por tudo deus abençoe

Eu tava parado sem trabalhar agora graças a Deus deu certo

Hoje agradeço a Deus e depois essa brilhante ideia de nos proporcionar uma melhoria de vida como :  
 roupas, calçados, alimentação e outros mais

Ajudo bastante minha família graças a Deus

Graças a Deus,aumentei minha renda

Vcs deu uma oportunidade a muito de nós q n tia condição e fornecer uma moto nova para nós trabalha  
 muito bom ficou muito contente com estou obrigado mesmo que Deus há bensoir vcs tudo para mim vcs

Estou trabalhando muito conseguindo me reestruturar financeiramente, grato demais a Deus, a Mottu e  
 toda equipe. Bora pra cima DEUS É CONOSCO 🙏😊🙏🚲

Porque Deus é FIEI

Minha renda aumentou consigo pagar minhas contas e sobra um dinheiro pra mim tirar um lazer valeu

Primeiramente porque a startup é muito boa, tem lojas parceiras na plataforma de entregas que outros não  
 tem, sendo assim a qualidade da plataforma e da moto estão sendo satisfatório. Consigo sustentar minha  
 familia e consigo comprar os remédios para o meu filho que tem autismo. Graças a Deus e a Mottu, eu não  
 preciso fazer nada de errado e consigo ficar em paz comigo mesmo trabalhando nesta empresa maravilhosa.